

Basel Area Business & Innovation ist die Agentur für Standortpromotion und Innovationsförderung, die Unternehmen, Institutionen und Startups dabei unterstützt, in der Basel Area erfolgreich zu sein. Sie spricht und zieht ausländische Firmen auf Expansionskurs an, unterstützt innovative Unternehmen bei der Gründung und fördert wachstumsstarke Initiativen, um die Basel Area als das Schweizer Wirtschafts- und Innovationszentrum der Zukunft zu etablieren. Die Non-Profit-Organisation fokussiert sich auf die Entwicklung der führenden Industrien der Region wie Life Sciences, Gesundheitsbranche und Produktionstechnologie und betreibt den Switzerland Innovation Park Basel Area, wo die eigenen Accelerator-Programme beheimatet sind. Basel Area Business & Innovation bietet ihre Dienstleistungen im Auftrag der Kantone Basel-Landschaft, Basel-Stadt und Jura an.

Für unser International Markets & Business Affairs Team suchen wir ab sofort oder nach Vereinbarung eine dienstleistungsorientierte und kommunikative Person als

## **Manager International Markets (80 – 100%)**

In dieser Position unterstützen Sie im Team mit unseren Marktverantwortlichen internationale Firmen bei Investition, Gründung und Expansion in die Basel Area. Dazu übernehmen Sie die Verantwortung für die Erweiterung und Pflege des regionalen Ökosystem-Netzwerks in unseren Fokusbranchen Life Sciences, Digital Health, Industrie 4.0/Advanced Manufacturing und ermöglichen die Vernetzung der ansiedlungsinteressierten Firmen mit relevanten Partnern aus Wirtschaft und Wissenschaft.

### **Ihre Aufgaben**

- Systematische und zielgerichtete Pflege des Netzwerks mit Fokus auf Life Sciences, Digital Health und Industrie 4.0/Advanced Manufacturing
- Unterstützung der Marktverantwortlichen bei der Betreuung ansiedlungsinteressierter Firmen
- Erstellen von Kundeninformationen und Beantwortung von Kundenanfragen
- Vermitteln geeigneter Ansprechpersonen bei Kunden- und Delegationsbesuchen
- Sicherstellen einer professionellen Beratung und Begleitung von Unternehmen während der Standortevaluierung, vom Erstkontakt bis zur erfolgreichen Ansiedlung
- Interne Schnittstelle zur Abteilung Innovation & Entrepreneurship und inhaltliche Zusammenarbeit bei den Themenbereichen Pharma, Biotech, Digital Health, Personalized Healthcare und Medtech

### **Ihr Profil**

- Mindestens 8 Jahre Berufserfahrung in der Life Sciences-Industrie, vorzugsweise im Bereich Business Development oder Sales
- Abgeschlossenes Studium im Bereich Life Sciences, Weiterbildung im Bereich Marketing/Verkauf von Vorteil

- Gute Netzwerkerfähigkeiten, internationale Erfahrung und hohe Affinität zu Wirtschaftsthemen sowie zur lokalen Life Sciences-Industrie
- Selbständige Arbeitsweise, ausgeprägte Dienstleistungs- und Kundenorientierung, sehr gute Kommunikationsfähigkeit, Organisations- und Planungsfähigkeit sowie Teamfähigkeit
- Verhandlungssicher in Deutsch und Englisch

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung an: [jobs@baselarea.swiss](mailto:jobs@baselarea.swiss)